



Négociation et stratégie contractuelle en Business Development : de l'amour au désamour en évitant le divorce

*Formateurs : Isabelle Leroux
et Christian Mally*

Mercredi 19 octobre 2022
au Cercle de l'Union interalliée (14 h - 18 h)

Un contrat nous engage plus ou moins longtemps; en théorie, il doit tout anticiper. Mais, quelquefois, suite à des causes internes ou externes, la situation devient trop inégale entre les parties, il devient nécessaire de (tenter de...) le renégocier.

C'est l'ensemble de ces étapes que nous nous proposons d'aborder lors de cet après-midi de formation interactive au travers d'une étude de cas approfondie.

Cette formation sera suivie d'un apéritif entre participants.

Prix : 130,00 €

Modalités d'inscription :
envoyer un mail à tresorerie@plcf.org

PRÉSENTATION LES FORMATEURS



**Isabelle
LEROUX**

Isabelle est maintenant Senior Counsel au sein du bureau parisien de Dentons. Elle intervient en droit de la propriété intellectuelle et conseille ses clients sur toutes les questions relatives à la propriété industrielle (brevets, marques, dessins et modèles, droits d'auteur et noms de domaine).

Elle a également une large expérience dans la coordination des litiges internationaux en Propriété Intellectuelle en Europe, au Moyen-Orient et dans le monde entier.

Son expérience s'étend également au conseil (licences de savoir-faire, secrets de fabrique and R&D, marques et noms de domaine, programme de dépôt de marques et modèles, due-diligence en propriété intellectuelle / audit, évaluation financière des droits de propriété intellectuelle et questions fiscales, droits d'auteurs, concurrence déloyale, publicité comparative, étiquetage, etc.). Isabelle conseille également ses clients et intervient en tant qu'experte dans la mise en place de programmes et de stratégies concernant les dépôts de marques et modèles.

Chambers Europe, Legal 500 EMEA, IAM Patent, World Trademark Review (WTR), Euromoney, IP Stars comme la plupart des publications internationales la classent parmi les top leaders en droit de la propriété intellectuelle en France et en Europe. Euromoney's Europe Women In Business Law Awards 2019 & 2020 : Isabelle a reçu deux années consécutives le prix « Best in trade mark Law » en Europe lors de la cérémonie des Europe Women In Business Law Awards.



**Dr Christian
MALLY**

Basiquement « Expert Toxicologique », chef du département de Toxicologie du groupe LIPHA, Christian est un Business Developer, principalement dans le domaine de la santé, impliqué dans un certain nombre de deals internationaux particulièrement réussis en tant que « Director of the Corporate Licencing » de Merck-Lipha tels que :

- Out-licensing (Glucophage à BMS-USA / 2,5 bioUSD par an), Glucophage était le produit pharmaceutique français le plus vendu de tous les temps aux USA
- In-licensing (Tacalcitol de Teijin-Japon),
- Achat de sociétés (Monot maintenant Merck Médication Familiale; Théramex)

Dans le même temps, depuis 2012, Christian enseigne sur le sujet « Négociation Internationale et impact culturel » à l'Université et plusieurs « Grandes Écoles » (École Centrale Lyon, INSA Lyon; CPE; Doctorants); il participe à des conférences internationales (France, Japan, US, Oceania...) et a des activités de consultant.

Pendant plusieurs années, Christian a dirigé le « Tech Transfer » à l'Institut Pasteur, avec l'initialisation ou la finalisation de divers accords et partenariats (HIV, Malaria, Inflammation, Tuberculose, douleur, grippe, dengue...) avec l'Institut Mérieux, GSK Bio, Sanofi Pasteur; Servier, Danone, Stragen

Par ailleurs, Christian a participé à la création d'une startup, ClinicalLand, dévouée au management des investigateurs lors des essais cliniques et de la SATT PULSALYS (Director of BD/Corp. Partnerships).