

## SESSION DE FORMATION



### PIÈGES DE NÉGO

#### 2<sup>ème</sup> module\*

- Approfondissement de principes clés pour optimiser votre performance en négociation
- Les bons principes de la négo en visio

**Mardi 31 mars 2026**

**de 14 h à 18 h**

*Clôturée par un apéritif Networking*



ANIMÉE PAR

**Frédéric BONNETON**

CEO MCR Groupe

Frédéric Bonneton est consultant auprès de nombreuses entreprises françaises et internationales, conférencier et auteur. CEO de MCR groupe, co-fondateur du label d'excellence en négociation FOR ONE, il est aussi membre du think tank Entreprise et Progrès,

Chargé d'enseignement à HEC, à la Sorbonne, et à l'ESCP, expert auprès de l'association des Directeurs Commerciaux de France. Frédéric a été le coach de la rubrique du magazine Challenges pendant 8 ans et « Pièges de Négó », paru chez Vuibert, est son 3<sup>e</sup> ouvrage.



- Programme détaillé à venir -

\* Cette formation s'adresse à tous les membres, même s'ils ont participé à la précédente formation en décembre



onePoint  
14 avenue d'Eylau  
75116 PARIS



Inscription : prix 200€  
**NEW !** Inscrivez-vous en  
ligne via le site du PLCF