

SESSION DE FORMATION



PIÈGES DE NÉGO

2^{ème} module*

- *Approfondissement de principes clés pour optimiser votre performance en négociation*
- *Les bons principes de la négo en visio*

Mardi 31 mars 2026

de 14 h à 18 h

Clôturée par un apéritif Networking



ANIMÉE PAR

Frédéric BONNETON

CEO MCR Groupe

Frédéric Bonneton est consultant auprès de nombreuses entreprises françaises et internationales, conférencier et auteur. CEO de MCR groupe, co-fondateur du label d'excellence en négociation FOR ONE, il est aussi membre du think tank Entreprise et Progrès,

Chargé d'enseignement à HEC, à la Sorbonne, et à l'ESCP, expert auprès de l'association des Directeurs Commerciaux de France. Frédéric a été le coach de la rubrique du magazine Challenges pendant 8 ans et « Pièges de Négo », paru chez Vuibert, est son 3^e ouvrage.



- Programme détaillé à venir -

* Cette formation s'adresse à tous les membres, même s'ils ont participé à la précédente formation en décembre



onePoint
14 avenue d'Eylau
75116 PARIS



Inscription : prix 200€
NEW ! Inscrivez-vous en ligne via le site du PLCF